#### Versailles - 78 - CDI

### **Descriptif du poste**

Nous recherchons pour notre client, ESN en plein développement, un(e) Ingénieur d'Affaires pour renforcer sa BU Sécurité et Défense.

Vous aurez l'opportunité de jouer un rôle clé en gérant et développant des comptes majeurs essentiellement dans le secteur de la défense et l'aérospatial.

Vos missions seront notamment :

- Gérer et développer des partenariats stratégiques avec de nouveaux clients, pour accroître le portefeuille.
- Répondre efficacement aux appels d'offres afin de garantir notre positionnement sur le marché.
- Recruter, encadrer et fidéliser vos équipes pour assurer une synergie optimale au sein du département.

Votre salaire fixe sera complété par une part variable et une voiture de fonction.

#### Profil recherché

Pour réussir dans ce rôle, nous recherchons un candidat qui répond aux critères suivants :

- Diplôme Bac +5 en ingénierie d'affaires
- Minimum 1 an d'expérience réussie sur un poste similaire en ESN avec une solide compréhension des métiers techniques.

#### Savoir-être attendu:

- Passionné(e) par les challenges, vous êtes dynamique et persévérant. Vous êtes motivé et avez à coeur de développer votre propre portefeuille client.
- Vous faites preuve de rigueur et avez une capacité exceptionnelle d'adaptation et d'anticipation.
- Doté(e) d'un excellent relationnel, vous possédez également un esprit d'équipe avéré.

#### Les conditions du poste :

- Un salaire fixe à déterminer en fonction de vos compétences
- Un salaire variable fixé en fonction de vos KPIs
- Une voiture de fonction

### Salaire

35 - 45 k€ brut annuel

# • Prise de poste

Dès que possible

# • Expérience

Minimum 1 an

### Métier

Key account manager

# • Statut du poste

Cadre du secteur privé

### • Zone de déplacement

Pas de déplacement