

CONTACT RH

mgergone@3d-plus.com

A PROPOS DE 3D PLUS

3D PLUS est une société High-Tech française de 250 personnes basée en Ile de France. Leader mondial pour la conception et la fabrication en 3D de composants microélectroniques haute performance et haute fiabilité, nos produits sont principalement utilisés dans le secteur spatial (lanceurs, satellites, robots planétaires), l'avionique et les applications médicales. La place de l'humain est au centre de notre société qui cultive l'innovation, l'exigence et l'agilité. L'Ambition, l'Audace et la Performance sont l'ADN de 3D PLUS. Cela nous permet de contribuer à des missions d'envergure internationale comme Perseverance et Mars Sample Return du JPL, et le programme Artemis de retour sur la Lune de la NASA. Nous sommes également soucieux du rôle que nous devons tenir au sein de notre écosystème et sommes labellisés Engagé RSE par l'AFNOR pour témoigner de notre contribution effective aux objectifs de développement durable. Pour nos clients, comme pour chacun de nos collaborateurs, «Our Mission is that you Achieve Yours»^(*)

(*) Notre Mission est que vous réussissiez la Votre

VOS MISSIONS PRINCIPALES

Dans un marché du spatial en pleine expansion, 3D PLUS souhaite renforcer sa position de leader mondial de l'électronique pour les satellites et recherche un(e) ingénieur commercial pour soutenir la croissance de ses activités.

Au sein d'une équipe de 3 personnes qui gère plus de 30 Millions d'euros de commandes, et rattaché au directeur commercial, vous serez en charge des activités de prospections et de vente sur l'Europe ainsi que sur l'Amérique du Sud.

Vos missions consisteront en particulier à :

- Assurer le suivi et le développement des comptes clients existants pour réaliser l'objectif de prise de commandes du secteur et des gammes de produits confiés
- Assurer les activités de prospections géographiques et sectorielles permettant de conquérir de nouveaux clients
- Élaborer et négocier les propositions commerciales lors des appels d'offres pour les produits catalogues ou spécifiques
- Développer et animer le réseau d'agents/distributeurs existant
- Appliquer les plans d'action marketing et commerciaux vers les clients, les agents et le réseau de ventes de 3D PLUS
- Effectuer la veille concurrentielle et réglementaire et assurer la remontée des informations permettant au marketing d'adapter/développer l'offre produit et permettant de répondre toujours mieux aux attentes des clients et aux tendances des marchés
- Assurer le reporting (ventes et prévisions)
- Préparer et participer aux salons nationaux et internationaux
- Participer à des conférences et présenter 3D PLUS et ses produits devant un auditoire

Des déplacements réguliers chez les clients sur le secteur donné sont à prévoir (France et/ou International).

408 Rue Hélène Boucher

78530 Buc - France

www.3d-plus.com



VOTRE PROFIL

Vous êtes diplômé d'un Bac+5 et vous disposez d'au moins 5 ans d'expérience en développement commercial avec responsabilité sur plusieurs comptes, idéalement dans le domaine du spatial/défense.

Vous êtes reconnu pour votre sens de l'autonomie, votre persévérance, votre réactivité et votre capacité d'adaptation. Vous avez le sens du relationnel, de la communication et de l'écoute. Vous maîtrisez l'anglais couramment.

La connaissance du domaine électronique serait un plus.

Vous êtes mobile pour des déplacements en France et à l'international.

3D PLUS est engagé en faveur de la diversité et ouvert à tous les talents.

RETRIBUTIONS ET AVANTAGES

Notre rémunération comporte un salaire fixe et des éléments additionnels individuels ou collectifs dépendant de la performance et des résultats de l'entreprise (prime trimestrielle sur objectifs, participation, intéressement).

Selon le poste et/ou l'activité exercée, 3D PLUS propose la possibilité de télétravailler.

De nombreux avantages sont également proposés : accès au restaurant d'entreprise, épargne salariale (PEE, PERCO), protection sociale (mutuelle et prévoyance) et CSE.

408 Rue Hélène Boucher

78530 Buc - France

www.3d-plus.com